

Вих. № 1 від 24.04.2023 р.

Голові  
Державного агентства  
лісових ресурсів України

**Болоховцю Ю. В.**

Пройшли аукціонні торги на II квартал 2023. Дані торги були проведені майже без погодження із деревообробниками, тому у них виникли запитання, які ми хочемо вам задати:

1. Сьогодні всі деревообробники не мають даних по балансу сировини і відповідно вони не можуть нічого планувати, адже не відомо скільки буде заготовлено сировини у кожному кварталі.

- Чому не ведеться баланс сировини?

2. Також немає встановлених чітких правил для розрахунку стартової ціни на сировину.

- Чому ніде не вказано згідно чого лісгоспи встановлюють саме такі ціни, а не інакші.

3. Якщо Ви заявляєте, що плануєте створити європейську компанію, то потрібно брати приклад із європейських країн. У Польщі 70% заготовленої деревини на квартал відпускається відповідно до історії підприємства, а 30% відпускається через біржові торги. Ми це пропонували в законі про ринок деревини, який був зареєстрований у першому читанні.

- Чому не реалізувати це укладаючи договори із ДП Ліси України.

4. У березні 2023 року було двічі впроваджено кардинальні правки до регламенту, де було добавлено штрафні санкції, а також сплата додаткових 5% гарантійних внесків по виграшних лотах.

- Чому бізнес не повідомляється завчасно про зміни до регламенту біржі?

5. У деяких підприємців виникають труднощі із несвоєчасним поверненням гарантійних внесків.

- Чому ще досі виникають такі ситуації ?

6. Є багато звернень із невиконанням умов аукціонних свідоцтв, а саме недотримання довжини вказаної в свідоцтві при відвантаженні деревини дров'яної ПВ. Також виникають ситуації із недогрузом дров. Коли виписують 21м3, а по факту приїздить 17м3.

- Чому ще досі виникають такі ситуації ?

7. Згідно нового регламенту біржі підприємець має додатково сплачувати 5% по виграшним лотам. Це призводить до значних змін в плануванні роботи підприємства.

- Чому підприємець має заморожувати свої кошти на мінімум 3 місяці?

8. На даний момент не можливо контролювати виконання договорів так як на ТТН немає вказано № договору згідно якого здійснювалось відвантаження, а вартість програми, яка дає можливість самостійно переглядати виконання договорів становить 20 тис гривень.

- Чому підприємець має нести додаткові витрати на придбання цієї програми ?

Також на основі проведених торгів хочемо запропонувати наступні пропозиції:

1. На квартальні торги потрібно виставляти до 60% заготовленої продукції, а 40 % виставляти через додаткові торги.

2. Повідомляти про квартальні торги за 20-30 днів про їх проведення. Щоб підприємці могли собі спланувати роботу.

3. Показувати список учасників торгів, а також переможців по торгах. Щоб було прозоро та зрозуміло хто є переможцем чи це справжні компанії чи підставні. На торгах нафтою та електроенергією всі учасники відомі.

4. Коли вами було презентовано Великі лоти, то з ваших слів це мало відділити великий бізнес від малого, але великий бізнес розкупив великі лоти, а також підняв ціну по малих лотах для малого та середнього бізнесу. Тому на даний момент ми не бачимо змін, які мали із собою принести великі лоти. Просимо переглянути дану стратегію.

5. Щоб свої функції виконували наглядові рада які створена при товарних біржах і щоб до неї були включені представники Держлісагенства України, ДП «Ліси України» та профільні асоціації деревообробників. Засідання потрібно проводити мінімум один раз в квартал.

З повагою,  
Голова ГО «Асоціація  
деревообробників та  
лісозаготівельників Львівщини»



Микола Когут